Engineer 技術助言

関係者との調整・報告

14 件の実績

システムの各部分を結び付ける

「関係者との調整・報告」に分類した実績は、稼働するシステムの一部分を示しています。その部分を他の業務につなげるお手伝いをします。 事業側の要望を開発可能な内容に変え、つくる価値がないものもはっきり伝えます。

サービスを見る お問い合わせ →

比較できる課題を探す

ご自身の状況に近い事例をご覧ください。振り返りでは、技術名だけでは分からない、結果を導いた判断を説明しています。 複数チャネルで一貫したアイデンティティ — 200x ゼロから築いたブランド認知度

複数チャネルで一貫したアイデンティティ お問い合わせ →

複数チャネルで一貫したアイデンティティ

Engineer ApSのオンライン・オフライン素材に共通するブランドアイデンティティを構築し、見せ方を技術実績集へ結びつけた。創業者の報告では、この取り組みによりブランド認知度が200倍になった。

読み手の反応に基づくブランド発信

市場調査と読み手からの意見を基に、Engineer ApSのブランド発信と働きかけを整えた。

14部門を支える共通インフラ計画

研究機関の14部門に関わるインフラ全体の枠組みを設計。柔軟なモジュール、統一されたデータパイプライン、長期的な定着を支える体系的なサポート方針を備えた。

予測と投資戦略を最適化

データに基づくGISソリューションを通じて、11社の電力系統運用事業者の予測と投資戦略を最適化し、業務効率を向上させた。

UI/UX改善200件を提案

GIS地図アプリケーションに200件のUI/UX改善を提案し、機能強化を通じて売上を10倍に伸ばした。

5,000時間の地図開発を管理

ScrumやJiraを用い、5,000時間の地図開発を計画・管理した。

業務要件を収集・分析

業務要件を収集・分析し、データガバナンス基準に沿った、実装可能な機能とユーザーストーリーへ落とし込んだ。

GISプロジェクト30件を提供まで管理

30件のGISプロジェクトの実行を管理し、各分野で新しいソリューションを提供するための統率を担った。

技術サポート部門を設立

技術サポート部門を立ち上げ、10,000を超える顧客にITサポートと問題解決を提供し、CRMで問い合わせを管理した。

データ分析レポートシステムを開発

PythonでPDFレポートを作成するデータ分析レポートシステムを開発し、ソフトウェアの四半期売上を400%増加させた。

ITサポートチームを管理

1,000を超える顧客にITサポート、データ復旧、機器修理を提供するチームを管理し、サービス品質を確保した。

分析と定期的な進捗報告を提供

分析と定期的な進捗報告をCEOへ届け、技術指標と開発状況を意思決定につなげた。

読み取り専用のホストレポートロールを7個構築

事実、アクセス、git、指標、トラフィック、セキュリティ、プロバイダー資産を、稼働ホストからMarkdownにまとめる7個の読み取り専用レポートロールを構築し、実行で測定していない数値は出力しない規則を設けた。

51件の文書化した施策として開発を運営

54件の計画文書にわたる51件の施策としてサイト開発を進め、それぞれに未完了項目、測定結果、採用しなかった判断を記録。AIエージェント対応で見つかった8件中6件も、理由を記して見送った。

技術的な取り組みを絞り込む

必要な判断、影響を受ける人々、すでに検討した選択肢をお知らせください。選択に伴う利点と不利益を明確にし、推奨案を文書に残せます。

料金を見る お問い合わせ →

自社の状況に当てはめる

お使いのシステムで「関係者との調整・報告」がどのように関わっているかをお聞かせください。適したサービスを選び、その業務範囲を定めるお手伝いをします。

サービスを見る

welcome@engineer.company +45 50 10 61 84 デンマーク、コペンハーゲン

このページを持ち歩く

連絡先カード

心を込めて丁寧に制作： D.

CVR 45969703 · Tagensvej 105C, 3. th, 2200 København N

著作権 © 2025 – 現在 · Engineer ApS · すべての権利を留保します。

印刷元： https://advisory.engineer.company/ja/categories/stakeholder/